

BUSINESS DEVELOPER H/F

Emplacement : <http://recrutement.faar-industry.com/offre-emploi-46.html>



Annonceur : FAAR Industry
Réf : CDI-201903255A-VF
Date de mise à jour : 29-03-2019

Contrat : CDI
Statut : Cadre
Expérience : 5 à 10 ans

Département : A Ingénieur
Fonction : A13 Technico-commercial
Localisation : Ile-de-France

Contexte du recrutement et définition de poste :

FAAR SAS recrute un (e) BUSINESS DEVELOPPER. MISSION : Rattache(e) au responsable commercial, vous participez au développement de l'activité commerciale de FAAR SAS dans les secteurs qui vous sont confiés. Vos actions consistent à :

Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale ;

Organiser et mener votre prospection commerciale sur une cible ciblée (prospects français et étrangers) ;

Prospecter de nouveaux projets / programmes chez les clients existants ;

Assurer la gestion des comptes commerciaux sous votre responsabilité et des affaires en cours qui s'y rattachent ;

Animer et fidéliser les comptes clients ;

Élaborer et négocier avec les équipes techniques les offres commerciales ;

Gérer la relation client et la relation avec les fournisseurs impliqués ;

Être acteur du reporting interne : Synthèse des informations client et orientation de la politique de développement de la société ;

Participer à des actions de communication : Campagnes de communication (mailing, courrier), représentations extérieures (salons et conférences).

BUSINESS DEVELOPER H/F

Emplacement : <http://recrutement.faar-industry.com/offre-emploi-46.html>

Profil recherché :

Vous êtes diplômé(e) d'une école d'ingénieurs orientée marketing/commercial ou en École Supérieure de Commerce. Vous avez un intérêt particulier pour l'industrie et les relations B to B.

Vous parlez couramment anglais.